

DACO pendiente a posible quiebra de Sunnova

Expertos ya habían advertido sobre riesgos en la industria solar de Puerto Rico

Por Redacción InDiario | [Energía](#) | Mar 13, 2025

El Departamento de Asuntos del Consumidor (DACO) monitorea muy de cerca la situación financiera de Sunnova Energy International Inc., una de las principales protagonistas de la, altamente subsidiada, industria de energía solar en Puerto Rico, tras la reciente advertencia de la empresa sobre su posible insolvencia.

InDiario solicitó una reacción de la agencia Al reportaje de este medio: Industria solar en crisis: Sunnova enfrenta riesgo de bancarrota [Industria solar en crisis: Sunnova enfrenta riesgo de bancarrota](#). La Secretaria del DACO, la licenciada Natalia Catoni, afirmó que la agencia tiene la autoridad para fiscalizar las actividades comerciales de Sunnova en la isla y que están evaluando mecanismos adicionales para proteger los derechos de los consumidores.

"En estos momentos, el DACO evalúa los mecanismos adicionales que puede activar, conforme a su ley orgánica, para garantizar la protección de los derechos de los consumidores", declaró Catoni a InDiario.

Problemas financieros y medidas de emergencia

En el cuarto trimestre de 2024, Sunnova reportó una pérdida neta de \$127.7 millones, aunque menor que la pérdida de \$234.8 millones del mismo periodo del año anterior. Sin embargo, la empresa sigue cargando con una deuda total de aproximadamente \$1.9 mil millones.

Para enfrentar la crisis, Sunnova ha tomado varias medidas. La compañía obtuvo un préstamo de \$185 millones con una tasa de interés del 15%, utilizando sus activos como garantía. También vendió \$296 millones en valores respaldados por sus sistemas solares y baterías, en un esfuerzo por aumentar su liquidez y mantenerse operativa.

A nivel interno, la crisis ha provocado cambios en la dirección de la compañía. John Berger, fundador y CEO de Sunnova, renunció a su cargo en medio de la incertidumbre financiera, y Paul Mathews asumió la dirección con la tarea de estabilizar la empresa y enfocarse en una estrategia de crecimiento sostenible.

En Puerto Rico, Sunnova ha establecido alianzas con empresas locales como ISO Solar, Power Solar, Windmar, Pura Energía y Melpro, y participa en el Programa de Acceso Solar del Departamento de Energía de Estados Unidos, uno de los programas que ha brindado subsidios millonarios a la industria solar, en el nombre de la resiliencia energética en hogares vulnerables.

La posible insolvencia de Sunnova plantea interrogantes sobre la continuidad de estos proyectos y la estabilidad del mercado solar en la isla.

Sobre el particular, el director del Instituto de Libertad Económica (ILE), ingeniero Jorge Rodríguez declaró a InDiario que el problema estriba en que el mercado solar en Puerto Rico solo es viable con subsidios y que, al depender de decisiones políticas cambiantes, su estabilidad es frágil.

Además, planteó que en estos momentos ocurre una distorsión en el mercado y que la solución es reducir la intervención gubernamental para permitir que este se regule por su cuenta.

"En el libre mercado, el involucramiento del gobierno debe ser siempre al comienzo, estableciendo las reglas de manera clara y que sean iguales para todo el mundo. Ese es el segundo pilar del libre mercado, el Estado de derecho. El involucramiento, luego de los hechos, de una agencia regulatoria debe ocurrir para asegurar que las partes cumplieron su contrato y la manera más efectiva y adecuada de manejar eso es dentro de nuestras cortes de ley y orden", opinó.

"Eso conlleva un alto costo para los que participan en el mercado y, por ello, es importante que las partes que hacen un intercambio de manera libre y voluntaria en el mercado entiendan las obligaciones y deberes contractuales con las que se están comprometiendo", añadió, subrayando que esta inversión inicial es difícil de justificar sin subsidios, especialmente para hogares de bajos ingresos.

El ingeniero Rodríguez recordó que el mercado es pequeño, por lo que las empresas deben expandirse fuera de la isla, lo cual es otro factor de riesgo que los consumidores deben considerar antes de firmar contratos de larga duración.

"La política de la administración de Trump ha dejado ver claramente que estará removiendo subsidios e incentivos a fuentes de energía alterna y se enfocará en explotar las fuentes de energías existentes que tienen como el gas natural", concluyó el líder del ILE.

Recientemente, el Centro para una Nueva Economía (CNE) analizó los desafíos que enfrenta la transición de Puerto Rico hacia la energía renovable. En su CNE Review de marzo de 2024, el director de Política Pública del CNE, Sergio M. Marxuach, destacó que alcanzar el objetivo de generación 100% renovable para 2050 requerirá decisiones difíciles que implican importantes compensaciones entre la asequibilidad, el tiempo y los recursos.

Marxuach señaló que, aunque es factible alcanzar el objetivo sin utilizar tierras agrícolas a gran escala, existen balances significativos entre la resiliencia y el precio de la energía; entre el uso de la tierra y la asequibilidad de la energía; y entre alcanzar el objetivo del 40% para 2025 y lograr la confiabilidad aceptable de la red a corto plazo.

Además, el CNE ha expresado preocupación por el riesgo de una "deserción de la red" o "utility death spiral", donde el volumen de ventas de electricidad disminuye más rápidamente que el costo total necesario para dar servicio a los clientes.

Aunque este fenómeno no se ha experimentado completamente en el sector eléctrico del resto de los Estados Unidos, en el caso de Puerto Rico, a su juicio, no se puede descartar este riesgo.

Tanto el CNE como el ILE coinciden en que la energía renovable enfrenta desafíos estructurales, en que hay riesgos significativos para los consumidores y también comparten la preocupación por la inestabilidad en el mercado existente. Sin embargo, Marxuach y Rodríguez evalúan el asunto desde diferentes enfoques.

Mientras Marxuach (CNE) no criticó directamente la intervención del gobierno en el mercado, sino que señaló que la falta de planificación puede generar consecuencias negativas, Rodríguez (ILE) fue más crítico con la existencia de regulación gubernamental y sostuvo que los subsidios están distorsionando el mercado y crean dependencias, las cuales entiende son insostenibles.

La crisis financiera de Sunnova y los desafíos en la industria de energía renovable podrían tener efectos adversos en los consumidores de Puerto Rico. La posible insolvencia de la empresa plantea dudas sobre la garantía de los sistemas ya instalados, mantenimiento, la disponibilidad de financiamiento para nuevos clientes y la estabilidad de las empresas locales asociadas con Sunnova.